

WRM GROUP COMPLETA LA RIORGANIZZAZIONE DEL GRUPPO KIPRE CON LA CESSIONE DI KING'S A RIGAMONTI SALUMIFICIO (GRUPPO JBS)

Milano, 7 febbraio 2022

WRM Group ha completato, con la cessione di King's a Rigamonti Salumificio (Gruppo JBS), un'articolata riorganizzazione finanziaria, industriale e operativa del Gruppo Kipre, azienda leader nel mercato dei Prosciutti Crudi DOP, attiva in Italia e all'estero attraverso i due marchi Principe e King's. La cessione include, insieme ai marchi storici, 4 stabilimenti produttivi e l'intera attività di Principe negli Stati Uniti.

WRM Group conserva la proprietà di Kipre Holding e Queen's con 2 stabilimenti e fino a 160.000 quote del Consorzio del prosciutto di San Daniele DOP.

L'obiettivo industriale del nuovo Gruppo Kipre sarà quello di concentrarsi sulla produzione di Prosciutto di San Daniele DOP di alta qualità, integrando la filiera produttiva e puntando su innovazioni nella sostenibilità ambientale e nel benessere animale.

«Siamo felici di aver concluso una nuova operazione di valorizzazione di un'azienda che esprime il meglio del Made in Italy – ha dichiarato Fabrizio Boaron, managing Director di WRM Group - con due marchi storici e un patrimonio culturale estremamente importante per il territorio».

Daniela Filipaz, Direttore Generale del Gruppo Kipre, ha precisato che *«l'azienda continuerà a guardare avanti con attenzione particolare alle filiere, al benessere animale e all'antibiotic free valutando opportunità di future collaborazioni e aggregazioni in ottica di sostenibilità e rispetto dell'ambiente, proseguendo nella valorizzazione del mercato della salumeria italiana».*

WRM Group

WRM Group, fondato nel 2009 e diretto dalla holding di diritto lussemburghese Time and Life S.A., è un gruppo di investimento indipendente, con sedi a Londra, Lussemburgo e Milano. L'attività di WRM Group è focalizzata in Europa su Special Situations, Private Equity e Real Estate, con una filosofia di investimento event-driven orientata principalmente alla creazione di valore in situazioni di stress finanziario e/o operativo delle società o degli immobili oggetto di acquisizione. Questa attività viene svolta su società non quotate, oppure quotate ma con una liquidità limitata. I principali catalizzatori di valore sono cessioni di divisioni non-core da società di medie o grandi dimensioni, strutture di capitale inadeguate con una leva finanziaria eccessiva, situazioni di scarsa managerializzazione in società familiari con problemi di successione e sempre più consapevoli dell'importanza di attrarre competenze esterne nella gestione, con una governance attenta e un approccio orientato ai processi. La strategia di investimento viene implementata con una preferenza per situazioni di controllo, senza una particolare specializzazione settoriale. Il track record maturato ad oggi è in Food & Beverage, Real Estate commerciale e residenziale, ICT, Telecom & Media, Finanziari, Grande Distribuzione Organizzata e Energie Rinnovabili, con un approccio focalizzato alla minimizzazione del rischio.

WRM Group è regolamentato e supervisionato da CSSF (Lussemburgo), FCA (Regno Unito) e Consob (Italia) ed è inoltre membro di ICGN (International Corporate Governance Network) e AIFI (Associazione Italiana Private Equity, Private Debt e Venture Capital), promuovendo *corporate governance* e sostenibilità negli investimenti del gruppo.

Per ulteriori informazioni:

WRM Group

Raffaele Fabiano – Comunicazione & Media Relations
+ 39 331 6492017 – mediarelations@wrmgrou.net